



NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

PROGRAMME

Objectifs

- Acquérir les compétences nécessaires pour obtenir le titre professionnel de niveau 5 (bac+2)

Prérequis

BAC

Public

Toute personne éligible au contrat d'alternance.

Durée

18 mois de formation
1 journée de formation par semaine

Tarif

Pris en charge par l'OPCO.

Accessibilité

Accès PMR

Pour toutes informations concernant nos conditions d'accès aux public en situation d'handicap, merci de contacter notre référent handicap :
Mme Florence VIDOT

ACTIVITÉS TYPES 1 : Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini

- Compétence professionnelle 1 : Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- Compétence professionnelle 2 : Organiser un plan d'actions commerciales
- Compétence professionnelle 3 : Mettre en oeuvre des actions de fidélisation
- Compétence professionnelle 4 : Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

ACTIVITÉS TYPES 2 : Prospecter et négocier une proposition commerciale

- Compétence professionnelle 5 : Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
- Compétence professionnelle 6 : Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés
- Compétence professionnelle 7 : Négocier une solution technique et commerciale

